

KahlWax ist eines der weltweit führenden Unternehmen im Bereich der Naturwache. Von unserem Produktionssitz in Trittau, östlich von Hamburg, liefern wir unsere Produkte an Kunden der Kosmetik-, Lebensmittel- und Pharmaindustrie in über 50 Länder weltweit.

**Zur Verstärkung unseres Vertriebs-Teams suchen wir unbefristet in Vollzeit am Hauptsitz in Trittau ab sofort einen**

## **CUSTOMER SERVICE & SALES MANAGER / VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)**

### **IHRE AUFGABEN**

- Betreuung des Angebots- und Auftragswesens inkl. Reklamationsbearbeitung
- Beratung unserer Kunden am Telefon und per E-Mail
- Erstellen von Preislisten
- Verarbeitung von Aufträgen
- Musternachverfolgung
- Beobachtung von Markt und Wettbewerbern
- Interne Koordination zum Einkauf, Produktion, Logistik
- Pflege des CRM- (Salesforce) und ERP-Systems (Blending)

### **IHR PROFIL**

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufspraxis in vergleichbarer Position
- Routinierter Umgang mit EDV-Anwendungen
- Gute Englischkenntnisse
- Technisches Verständnis
- Kundenorientiertes Denken und systematische Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke

### **WIR BIETEN IHNEN**

- Eine vielseitige Tätigkeit mit Eigenverantwortung in einem wachsenden international agierenden Unternehmen mit den Werten eines familiengeführten Mittelständlers
- Ein abwechslungsreiches und professionelles Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Intensive Einarbeitung und Produktschulungen sowie vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Leistungsorientierte Vergütung und einen zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit), 5-Arbeitstage mit 37,5 Stunden pro Woche
- Regelmäßige Massagereinheiten, frisches Obst und Getränke

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltswunsch unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per Email an Marie Giffey: [karriere@kahlwax.com](mailto:karriere@kahlwax.com).

